

Formación On-Line

CALCULO DE COSTES EN LA EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN

Cómo llevar a cabo de forma exitosa la construcción de los precios de exportación e importación a partir de los incoterms 2020, los costes de transporte y logística y los costes y gastos aduaneros.

<u>PRESENTACIÓN</u>

A quién se dirige esta formación:

Este curso va dirigido a todas aquellas personas con responsabilidad sobre la creación y gestión de precios y costes en el comercio exterior:

- Gerentes de Pymes
- Responsables de exportación y directores comerciales
- Responsables de logística de Comoras y ventas
- Responsables de producto
- Responsables de finanzas y administrativos
- Personal de los departamentos mencionados

Objetivos de la formación

La construcción de los precios de venta internacional es uno de los aspectos fundamentales del comercio exterior puesto que tiene en cuenta casi todos los aspectos que forman parte de una operación de compra venta internacional. De esta forma, este curso a partir de los conceptos fundamentales de costes de producto explica y analiza los incoterms 2020, el transporte internacional, la financiación, los aranceles y aduanas, la logística y los precios de la



competencia para poder construir precios y ofertas con la mayor profesionalidad posible.

PLAN DE ESTUDIOS

INTRODUCCIÓN, CONCEPTOS BÁSICOS

PERSONAJES QUE INTERVIENEN EN UNA COMPRA/VENTA INTERNACIONAL

Exportador e Importador, requisitos para comprar y vender internacionalmente

Funcionarios de aduanas y agentes de aduanas, funciones principales

Transportistas, transitarios y operadores logísiticos

Bancos e instituciones financieras

Agentes comerciales, representantes y distribuidores internacionales

Aseguradoras, empresas de inspección y análisis y Poderes Públicos

OFERTAS Y PEDIDOS INTERNACIONALES

Como elaborar las ofertas y presupuestos internacionales

Construcción, márgenes y descuentos

El contrato de compra venta internacional

Como presentar las ofertas. Aspectos fundamentales

COSTES DE PRODUCTO, COMERCIALES Y ADMINISTRATIVOS

Estructuras de costes. Costes directos e indirectos

Costes marginales. El margen de contribución



LOS INCOTERMS 2020 COMO LENGUAJE DE LA COMPRA VENTA INTERNACIONAL

Definición

Familias de incoterms 2020

Obligaciones y responsabilidades de las partes en cada incoterm

Criterios de utilización

Diferencias con respecto a los incoterms 2010

LOS COSTES DE TRANSPORTE INTERNACIONAL , TRANSPORTE MARÍTIMO, AÉREO, TERRESTRE, FERROCARRIL Y MULTIMODAL

Agentes intervinientes en el transporte internacional

Características de cada uno de los tipos de transporte, aéreo, ferrocarril, marítimo, terrestre y multimodal

Unidades de medida y de carga. Elementos de unitización del transporte internacional. Palets y contenedores

El factor de estiba, costes, recargos y descuentos. Tarificación de los diferentes tipos de transporte

Los contratos de transporte; AWB, B/L, AWB, CMR y Fiata B/L.

El seguro en el transporte internacional

LOS COSTES DE LAS OPERACIONES DE CARGA Y DESCARGA

THC origen y destino

Recepción, carga y estiba

Desestiba, descarga y entrega

Operaciones especiales para carga convencional



CASOS PRÁCTICOS

AUTOR Y TUTOR DEL CURSO

JOSE LUIS CABO CABO. Licenciado en Management Internacional por ESMA, Escuela Superior de Marketing y Administración de Barcelona- Universitat de Girona. Director de Barnamarketing-BCNK, consultoría de comercio exterior y management internacional. (www.barnamarketing.com) Ha trabajado en el ámbito comercial, exportación/importación de diversas empresa española. Profesor Universitario. Ha impartido clases de comercio exterior y logística internacional en España, Francia y México.

TITULACIÓN

Los participantes en el curso recibirán a la finalización del mismo el Diploma del Curso **Cálculo de Costes en la Exportación e Importación**. Para ello tendrán que superar las diferentes pruebas de evaluación de cada uno de los módulos.

Titulación expedida por LODIC LOGISTICS SCHOOL